

حملات الاتصال العمومي

المحاضرة -3- القائم بالاتصال في حملات الاتصال العمومي

يعتبر دور المصدر، القائم بالاتصال أو المرسل في مجال حملات الاتصال العمومي أساسياً جداً، إذ يتمتع بالفعالية عندما يكون قادراً على تكييف رسالته بما يتماشى ويتلاءم مع الموقف المطلوب، أي أنه ينبغي أن يكون واعياً بأثر رسائله (اللفظية/ الرمزية) ونتائجها ويستطيع أن يكييفها بما يتلاءم مع الجمهور المستهدف (المباشر/ غير المباشر).

1.1. شروط ومواصفات القائم بالاتصال في حملات الاتصال العمومي

عادة إن القائم بالاتصال أو المرسل في حملات الاتصال العمومي والحملات الإعلامية ما يكون مؤسسة أو منظمة أو هيئة أو وزارة، ونادراً ما يكون فرداً، فالقائم بالاتصال له أهمية كبيرة في الإقناع فهو مبدأ العملية الاتصالية ولا بد أن تتوفر له شروط معينة وأن تكون هناك معايير معينة تحددها السياسات لاختيار الجهات أو الأفراد الذين يقومون بتنفيذ الحملة وتدريبهم تدريباً يؤهلهم لتحمل المهمة والقيام بها، ولذلك يجب أن تتوفر له الآتي:¹

● وضوح الأهداف من حملات الاتصال العمومي وتحديد هذه الأهداف تحديداً جيداً.

● توافر الإمكانيات المادية والبشرية التي تناسب الأهداف المراد تحقيقها.

● وجود إطار تنظيمي يضمن تعظيم الاستفادة من الإمكانيات المتاحة لتحقيق الأهداف

المرجوة، فالتنظيم الجيد هو الذي يساعد على نجاح العمل ويضع الضوابط التي تحكم سير العمل.

هذه الشروط تتعلق بالقائم بالاتصال في حملة الاتصال بصفة عامة، وهناك من يرى أنّ حملات الاتصال العمومي تتطلب عناصر معينة لدى القائم عليها والمحيط الذي يعمل فيه ومن أهمّ هذه العناصر:

● فهم تجاربو خبرات المستقبلين ومن ثمّة إمكاناتهم في التكيف فوق ما تتطلبه هذه الحملة

● اعتماد عناصر التأكيد في الرسالة حتى يضمن التفاعل من طرف المستقبل.

وعلى المرسل في حملة الاتصال العمومي أن يضع صوب عينيه تحقيق الأهداف التالية:

● إعلام المتلقي بالمشكلات القائمة وأخطورة الآفة وضرورة مكافحتها والتصدي لها.

¹ عبد الرحمان الطيب، القائم بالاتصال وفعاليتها في المهنة، مجلة العلوم الاجتماعية، العدد 8، المؤسسة العلمية للتنمية البشرية، ابريل

حملات الاتصال العمومي

● إقناعهم بضرورة اتخاذ مواقف معينة ومناسبة للمشكلة المطروحة وحلها لتكون محالاً لتأقناعهم بالأسلوب الإيجابي،
وأن تكون عنيفة حتّى لا تنتج عنهم ردود فعل عكسية.

● تحفيزهم بالاستمالة والتيتصلح له بعد دراسته واستعمالها لتحفيزه على اتخاذ السلوك المناسب.

● الدعوة إلى تبني السلوك اللائق بعد فهم ضرورته في الحياة المدنية والحضارية.

إن المرسل في حملات الاتصال العمومي قائد لقضية ومساهم في مكافحة الآفات والقضاء على المشكلات، لذلك عليه التحلي ببعض الصفات القيادية التي تساعد على بلوغ الأهداف العامة والخاصة للحملات ومن أهم هذه الصفات:

- أن يكون ذو شخصية سوية متكاملة حتى ينجح في الإدارة الإعلامية الاتصالية وذلك مرهون بالاستقرار الوجداني والإدراك المتصل بالوعي والعقل.
 - أن يكون ذو شخصية منفتحة متمكنة من مهارات الاتصال الفعال.
 - أن يكون ذو شخصية تتميز بتذوق الجمال بمفهومه الحضاري.
- 2.1. متطلبات أداء القائم بالاتصال ودوره في حملات الاتصال العمومي

إذا ارتبطت الأهداف المشار إليها سابقاً ببعضها وتمكن المرسل من أسباب تحقيقها فإنه بذلك يتمكن من إرساء القواعد الاستراتيجية للحملة في مجال الاتصال العمومي، وحتى ينجح في ذلك عليه تطوير كفاءة عمله في الحملة بمراعاة الآتي:²

● المعرفة: إذ لا يمكن أن للقائم بالاتصال في حملة الاتصال العمومي أن يمكّنها من

تحقيق فعاليتها دون قاعدة معرفية رصينة حول المشكل أو الموضوع المطروح، فيكون على دراية بالأراء والدراسات ونتائج البحوث والتجارب العملية حوله، ممّا يزوده بقدرات وإمكانات لبناء توقعات وتطرح سيناريوهات على درجة من الدقة وبالتالي المساهمة في الإقناع وبالتالي معالجة الوضع.

● الخبرة والتجاربالعملية:

وتكتسبها إما من خلال المشاهدة ومراقبة الآخرين أو مشاركتهم التجارب المشتركة، وكلما استشعر ما يعانیه المستقبلون لأفكاره ورسالته وتعرض بذلك لمواقف اتصالية متنوعة، كلما ساعد ذلك في نفاذ الرسالة

² محمد دوس: القائم بالاتصال في حملات الاتصال العمومي، لمعلومات أوفر انظر الرابط: <https://www.edu->

[dz.com/2021/11/blog-post_22.html](https://www.edu-dz.com/2021/11/blog-post_22.html)، تمّة الولوج بتاريخ: 2023/10/12، على 15.30

حملات الاتصال العمومي

وفعالية الاتصال، كما يساهم ذلك في إكساب القوائم بالاتصال القدرة على تصور التوقعات، وبالتالي القدرة على الملاءمة بين الأهداف والجمهور المستهدف.

● **الدوافع:** أهم ما يمكن أن يدفع القائمين بالاتصال في حملة الاتصال العمومي هو إيمانه بالقضية موضوع الحملة والفهم الدقيق لها واليقين الراسخ بأنها ذات فائدة على الجميع، وإذا غاب هذا الدافع أصبح القائمون بالاتصال متصنعاً ومتكلفاً وهو ما يحول دون إقناع الجمهور بالرسالة التي توجه بها في حملته.

● **المصداقية:** ويتوقف هذا المتطلب على أبعاد مهمة جداً أهمها الكفاءة، الثقافة، الموضوعية، الوعي، الثقة، الحضور الاجتماعي للمتحدث، الترابط العاطفي مع الجمهور، هذا إلى جانب أبعاد مستقلة للمصداقية على المرسل التحلي بها في مجال الاتصال العمومي، كالسمعة الحسنة التي تساعد على بناء جسور الثقة بين المرسل وجمهوره المستهدف وبالتالي التأثير فيهم، لذلك عليه بالابتعاد عن كل ما يضعف من قيمة رسالته ويحرص أن يكون دائماً في مستوى تطلعات جمهوره فيما يخص سمعته.