

**Niveau d'Etude :** L3 SI

**Matière :** Créer et Développer une startup

**Enseignant Responsable :** Samir Akhrouf

**Examen N° 1**

Nom Prénom étudiant :

**Année Universitaire :** 2022/2023

**Semestre :** 2ème Semestre

**Date :** 16/05/2024

**Durée :** 01 heure

**Nombre de pages:** 1

**Please select a single response for each question:**

**1. What is the main objective of the "Create and Develop a Startup" course?**

- a) To teach students coding and technical skills
- b) To help students structure and develop their entrepreneurial projects
- c) To provide students with jobs at established companies
- d) To teach students business management theory

**2. Which of the following is NOT one of the criteria that defines a startup?**

- a) Disruption
- b) Growth
- c) Uncertainty
- d) Profitability

**3. According to our course, what is one of the main challenges a student may face when starting a business?**

- a) Lack of technical skills
- b) Lack of financial resources
- c) Lack of business connections
- d) Lack of marketing knowledge

**4. Which step is NOT mentioned as one of the key steps to start a startup?**

- a) Start with a great idea
- b) Make a business plan
- c) Secure funding
- d) Hire a full-time accountant

**5. What is the role of incubators in the startup ecosystem, according to our course?**

- a) Providing office space
- b) Assisting with idea formalization and viability assessment
- c) Offering coding workshops
- d) Facilitating fundraising

**6. Which of the following is NOT listed as a benefit of good posture for an entrepreneur?**

- a) Physical well-being
- b) Enhanced confidence
- c) Mental clarity
- d) Increased sales

**7. What is the first step mentioned in our course when finding a business idea?**

- a) Conducting market research
- b) Identifying personal interests and passions
- c) Brainstorming potential ideas
- d) Evaluating viability

**8. Which of the following is NOT listed as an advantage of starting a business with partners?**

- a) Shared workload and complementary skills
- b) More diverse and innovative problem-solving
- c) Complete control over decisions
- d) Emotional support and shared responsibility

**9. What is one of the best practices mentioned for sales success?**

- a) Using pushy sales techniques
- b) Ignoring customer feedback
- c) Building trust and relationships with customers
- d) Underestimating the power of follow-ups

Niveau d'Etude : L3 SI

Matière : Créer et Développer une startup

Enseignant Responsable : Samir Akhrouf

Examen N° 1

Nom Prénom étudiant :

Année Universitaire : 2022/2023

Semestre : 2ème Semestre

Date : 16/05/2024

Durée : 01 heure

Nombre de pages: 1

الرجاء اختيار إجابة واحدة لكل سؤال:

1. ما هو الهدف الرئيسي لدورة "إنشاء وتطوير شركة ناشئة"؟  
(أ) تعليم الطلاب مهارات البرمجة والمهارات الفنية  
(ب) مساعدة الطلاب على هيكلة وتطوير مشاريعهم الريادية  
(ج) توفير وظائف للطلاب في الشركات المؤسسة  
(د) تدريس الطلاب نظريات إدارة الأعمال
2. أي مما يلي ليس أحد معايير تعريف الشركة الناشئة؟  
(أ) الاختراق  
(ب) النمو  
(ج) عدم اليقين  
(د) الربحية
3. وفقاً لما درسناه، ما هي إحدى التحديات الرئيسية التي قد يواجهها الطالب عند بدء مشروع تجاري؟  
(أ) نقص المهارات الفنية  
(ب) نقص الموارد المالية  
(ج) نقص روابط العمل  
(د) نقص المعرفة بالتسويق
4. أي من الخطوات التالية لم يتم ذكرها كأحدى الخطوات الرئيسية لبدء شركة ناشئة؟  
(أ) ابدأ بفكرة رائعة  
(ب) إعداد خطة عمل  
(ج) تأمين التمويل  
(د) توظيف محاسب بدوام كامل
5. ما هو دور حاضنات الأعمال في بيئة الشركات الناشئة، وفقاً لما درسناه؟  
(أ) توفير مساحات مكتبية  
(ب) المساعدة في صياغة الأفكار وتقييم الجدوى  
(ج) تقديم ورش عمل برمجية  
(د) تسهيل عملية جمع الأموال
6. أي مما يلي لا يُذكر كأحدى فوائد المظهر الجيد للمقاول؟  
(أ) الصحة البدنية  
(ب) زيادة الثقة بالنفس  
(ج) الوضوح الذهني  
(د) زيادة المبيعات
7. عند إيجاد فكرة لمشروع تجاري، ما هي الخطوة الأولى المذكورة في درسنا؟  
(أ) إجراء دراسات سوقية  
(ب) تحديد الاهتمامات والشغف الشخصي  
(ج) العصف الذهني لأفكار محتملة  
(د) تقييم الجدوى
8. أي مما يلي لا يُذكر كميزة لبدء عمل تجاري مع شركاء؟  
(أ) تقاسم العبء العملي ومهارات متكاملة  
(ب) حلول مشاكل أكثر تنوعاً وإبداعاً  
(ج) السيطرة التامة على القرارات  
(د) الدعم العاطفي وتقاسم المسؤولية
9. ما هي إحدى أفضل الممارسات المذكورة لنجاح المبيعات؟  
(أ) استخدام تقنيات مبيعات ضاغطة  
(ب) تجاهل ردود أفعال العملاء  
(ج) بناء الثقة وعلاقات مع العملاء  
(د) التقليل من أهمية المتابعة